

**التنمية السياحية وعلاقتها بالتنمية المحلية والمجتمعية بالجزائر**  
**يومي: 06 ماي 2014**

**استمارءة المشاركة**

اسم ولقب المشترك الأول: خالد أونيسى

التخصص: الاتصال والتنمية المستدامة للمؤسسات

الهاتف: 0770 31 37 36

البريد الإلكتروني: khaled198244@yahoo.fr

الفاكس: .....

اسم ولقب المشترك الثاني: بوترعة سعد

مكان العمل: جامعة الطارف

التخصص: .....

الهاتف: 0775 13 74 41

البريد الإلكتروني: sadboutara76@gmail.com

الفاكس: .....

**محور المشاركة: المحور الثاني السياحة في ظل العولمة... الإعلام السياحي والأزمات**

**عنوان المشاركة: "الترويج عبر وسائل الإعلام ودوره في بناء الوعي السياحي"**

### **ملخص المداخلة**

يتسم العمل بالاتصال على الإعلام في المجتمع الحديث بأهمية كبيرة، ترتكب قدراته التأثيرية العالية، في آراء واتجاهات الأفراد، وبذلك يمكن توجيه هذه الآراء والاتجاهات، نحو اتخاذ سلوكيات معينة تتوافق مع ما يمتحن التخطيط له، لذا يمثل الإعلام السياحي أحد أهم محفزات دوافع السفر لدى الجمهور لممارسة النشاط السياحي، واتخاذ قراراته من خلال ما يقدمه من مواد إعلامية جذابة حول المراقب والخدمات السياحية، وفي هذا الإطار تبرز أهمية الإعلام السياحي لاستثمار هذه الخاصية لتهيئة البيئة المحلية لاستيعاب فهو مالسياحة وفقاً للرؤية والإفادة منه، المفهوم ملار تقاع بصناعة السياحة في الجزائر، ومن ثم تكتوي صوراً ذهنية إيجابية عن هذا الجمهور الداخلي والخارجي، تسهم في تسويق منتجاتها.

ن

## الترويج عبر وسائل الإعلام ودوره في بناء الوعي السياحي

تمتلك الجزائر مخزوناً سياحياً ثرياً تتدخل فيه العوامل الجغرافية والعناصر الحضارية المترفة بتنوع المناخات التي تجعل منه بلداً سياحياً في جميع فصول السنة ويلبي معظم الأهداف التي ينشدتها السائح ، حيث تتوافر على الأماكن الدينية المختلفة والمواقع الأثرية والصحاري الشاسعة والشواطئ. وقد توضح أنّ للبيئة التي تنمو فيها السياحة على غرار كل من: بجاية، جيجل، تلمسان، تيمقاد، وغيرها من المناطق السياحية، أهمية كبيرة في تأكيد مستوى جودة ونجاح تجربة السفر الخاصة بالسائح (الأجنبي أو المحلي)، وسواء أكانت بيئـة طبيعـية مثل الأرض والمـياه والنبـاتـات، أو كانت من صـنـعـ الإنسانـ والتي تـشـمـلـ الآثارـ والمـبـانـيـ التـارـيـخـيةـ والـطـرقـ وـغـيرـهـ، وـفـيـ ظـلـ غـيـابـ الـبـيـئةـ النـظـيفـةـ الـجـاذـبـةـ لـلـسـيـاحــ فإنـ السـيـاحـةـ نـادـرـاـ ماـ تـتـجـحــ الـتـيـ تـجـعـلـ (الـبـيـئةـ النـظـيفـةـ)ـ منـ السـيـاحـةـ قـطـاعـ إـنـتـاجـيـ لـهـ دـورـاـ مـهـماـ فيـ تـحـسـينـ مـيزـانـ الـمـدـفـوـعـاتـ، وـفـرـصـةـ لـتـشـغـيلـ الـأـيـديـ الـعـامـلـةـ، وـهـدـفـاـ لـتـحـقـيقـ بـرـامـجـ التـنـمـيـةـ، إـضـافـةـ إـلـىـ آنـهـ (الـسـيـاحـةـ)ـ حـرـكـةـ دـيـنـامـيـكـيـةـ تـرـتـبـطـ بـالـجـوـانـبـ الـتـقـافـيـةـ وـالـحـضـارـيـةـ لـلـفـرـدـ الـجـازـائـريـ، بـمـعـنـىـ آنـهـ رـسـالـةـ حـضـارـيـةـ وـجـسـرـ لـلـتـوـاصـلـ بـيـنـ تـقـافـاتـهـ وـمـعـارـفـهـ مـعـ الـأـمـمـ وـالـشـعـوبـ الـأـخـرـىـ، وـمـحـصـلـةـ طـبـيـعـيـةـ لـتـطـوـرـ الـمـجـتمـعـاتـ السـيـاحـيـةـ وـارـتـفـاعـ مـسـتـوـيـ مـعيـشـةـ الـفـرـدـ، وـالـجـدـيرـ بـالـذـكـرـ آنـهـ عـلـىـ الصـعـيدـ الـبـيـئـيـ تـعـتـبـرـ السـيـاحـةـ عـامـلـاـ جـاذـبـاـ لـلـسـيـاحـ وـإـشـبـاعـ رـغـبـاتـهـ مـنـ حـيـثـ زـيـارـةـ الـأـمـاـكـنـ الـطـبـيـعـيـةـ الـمـخـلـفـةـ وـالـتـعـرـفـ عـلـىـ تـضـارـيسـهـاـ وـعـلـىـ نـبـاتـهـاـ وـالـحـيـاةـ الـفـطـرـيـةـ، بـإـضـافـةـ إـلـىـ زـيـارـةـ الـمـجـتمـعـ الـمـحـلـيـ (الـجـازـائـريـ)ـ لـتـعـرـفـ عـلـىـ عـادـاتـهـ وـتـقـالـيدـهـ.

### الترويج السياحي:

يعرف الترويج السياحي بأنه "كافـةـ الجـهـودـ الإـعلامـيـةـ وـالـدـعـائـيـةـ وـالـعـلـاقـاتـ الـعـامـةـ الرـامـيـةـ إـلـىـ إـعـدـادـ وـنـقلـ رسـالـةـ أوـ رسـائـلـ مـعـيـنـةـ عـنـ الصـورـةـ السـيـاحـيـةـ لـدـولـةـ ماـ أوـ منـظـمةـ ماـ إـلـىـ أـسـوـاقـ مـحـدـدـةـ بـالـوـسـائـلـ الفـعـلـيـةـ بـغـرضـ جـذـبـ الـجـماـهـيرـ وـدـفعـهـمـ إـلـىـ مـمارـسـةـ نـشـاطـ سـيـاحـيـ فـيـ تـلـكـ المـنـاطـقـ الـمـسـتـهـدـفـةـ أـيـ آنـ الـهـدـفـ هوـ الـطـلـبـ السـيـاحـيـ"<sup>1</sup>ـ، وـبـالـتـالـيـ يـمـكـنـنـاـ القـوـلـ آنـ السـيـاحـةـ هـيـ صـنـاعـةـ الـمـسـتـقـبـلـ، وـلـذـلـكـ فـهـيـ حاجـةـ أـسـاسـيـةـ لـتـقـدمـ الـجـازـائـرـ وـتـقـيمـهـاـ فـيـ عـصـرـ الـعـولـمـةـ وـمـاـ لـهـاـ مـنـ تـدـاعـيـاتـ عـلـىـ دـولـ الـعـالـمـ الـثـالـثـ، وـبـمـاـ أـنـ بـلـادـنـاـ تـنـتـمـيـ بـالـكـثـيرـ مـنـ إـمـكـانـيـاتـ وـمـقـومـاتـ الـتـيـ تـمـكـنـهـاـ مـنـ مـنـافـسـةـ الـعـدـيدـ مـنـ الـبـلـدـانـ الـأـخـرـىـ فـيـ جـذـبـ السـيـاحـ، فـإـنـنـاـ نـرـىـ آنـ التـروـيجـ السـيـاحـيـ يـؤـدـيـ دورـاـ مـهـماـ فـيـ إـبـرـازـ هـذـهـ المـقـومـاتـ، وـيـعـدـ (الـتـروـيجـ السـيـاحـيـ)ـ أـحـدـ أـهـمـ عـنـاصـرـ نـجـاحـ أيـ بـرـنـامـجـ سـيـاحـيـ فـيـ آيـ بـلـدـ، إـنـ لـمـ يـكـنـ أـكـثـرـهـاـ أـهـمـيـةـ عـلـىـ وـجـهـ الـإـطـلاقـ، بـلـ إـنـ نـجـاحـ (برـنـامـجـ سـيـاحـيـ)

\* خاصة في وسط فئة الشباب (التي تعاني البطالة) كيف لا؟ وهي تمثل 75% من المجتمع الجزائري.

<sup>1</sup> إبراهيم إمام، فن العلاقات العامة والإعلام، ط<sup>2</sup>، مكتبة الأنجلو مصرية، مصر، 1980، ص 95.

يتوقف على قدرة الشركة السياحية على ترويج هذا البرنامج وبالتالي تحقيق الهدف المسطّر لجذب أكبر قدر ممكن من السواح لزيارة المكان المرسّج له.

أولويات إعلام سياحي

قبل التّطرق إلى الإعلام السياحي وواقع صناعة السياحة في الجزائر لابد من الإشارة أو التّطرق إلى بعض التعريفات الخاصة بالسياحة والتي تعددت بتنوع الزوایا التي يُنظر إليها، منهم من يعرفها على أنها ظاهرة تعيّمت جماً، وبعض الآخر يرى أنها ظاهرة تعيّمت اصتفاً، ومنهم من يرى بأنّها عامل لبعث العلاقات الإنسانية والتنمية الثقافية، ومن بين هذه التعريفات نذكر أنَّ "السياحة ظاهرة من ظواهر عصرنا تتّبّع من الحاجة المتزايدة إلى الراحَة وتغييرها لواءَءَ، وإلى مولد الإحساس بجمال الطبيعة ونمو هذا الإحساس، والشعور بالبهجة والسعادة، والإقامة في مناطق لها طبيعتها الخاصة وأيضاً نمو الاتصالات وخاصة بين الشعوب وأوساط مختلفة من الجماعات الإنسانية، وهي الاتصالات التي كانت ثمرة اتساع نطاق التجارة والصناعة سواء أكانت بيرة أو متّوسطة أو صغيرة وثمرة تقديم وسائل قنال<sup>1</sup>، ومنهم من يعتبرها فن تختلف عن باقي النّشاطات الأخرى بسبب طبيعتها وأدواتها وهذا ما نلتمسه من خلال تعريفها (تحاليسا) حسب المجلس الاقتصادي والاجتماعي الفرنسي في قراره الصادر في 1972، يعرّفها على أنّها: "فن تلبية الرغبات الشديدة التّنوع التي تدفع إلى التّنقل خارج المجال مويلا"<sup>2</sup>.

يُستلزم تحقيقاً لإعلام السياحة لأهدافها العملية فلولا ياتم محددة تنسجم مع اقتصناد السياحة في الجزائر، وتمكن قيامها الناجح على الأقل بدور هفيتية هذه الصناعة، وتشمل هذه الأدوار إلويات مختلفة جو اب العمل الإعلامي من حيث الجمهور المستهدف، وتوجهات الخطاب الإعلامي، والأساليب الإعلامية والاتصالية المناسبة، إضافة إلى الأدوار التي ينتهي إليها تحقيقاً لأهداف الاتصال السياحي.

وبناءً على ذلك، فقد تم تقسيم أو لويات العملاء إلى عالمي تقسيمًا مترافقًا، حيث يشمل كلًا من: اتجاهات الخطاب إلى عالمي يوم راحله، والمدة الزمنية للازمة ككل مرحلة، والجمهور المستهدف، وذلك وفقاً للمستوى وطبيعة المعرفة المتتحققة عن صناعة السياحة في الجزائر، برؤيتها الخاصة وما تشمل عليه من مقومات توافق، ومتناهات سياحية، لدى الجمهور الداخلي والخارجي بمختلف فئاته، ومتناهات ضمه

<sup>١</sup> أحمد الاحمد، التخطيط المسلح، والسيء، بـنـالـنـظـرـة وـالتـطـبـيـة، عـالـمـالـكـاتـ، طـالـقـلـهـة، ١٩٨٨، صـ ١٠٨.

<sup>2</sup>-أحمد لشهب، *السياسة السياحية في الجزائر من 1962 إلى 1982*، رسالة ماجستير غير منشورة، جامعة الجزائر، الجزائر، 1987، ص 14.

أهدافاً لإعلام السياحة من تعاملاته خاص بذلك ولتسهيل مهمة تفصيل

أولويات العملاء لعلام السياحي، فقد تم تقسيم الخطاب إلى إعلامي فيه هذا الصدد إلى ثلاثة أنواع، هي:

### ١ - الخطاب التوعوي:

يمثل هذا الخطاب الخطوة الأولى للتعامل لإعلامي مع مختلف الجوانب في العلاقة بصناعة السياحة، ويستهدف فئة البيئة المحلية فلتقبل السياحة وفقاً لمفهومها المعتمد في الجزائر، إضافة إلى سعيه لتشجيع السلوكيات الإيجابية اللازمة لنجاح هذه الصناعة في الجزائر، وينتظر أن يتحقق ذلك خطاب التوعوي، الذي يستقر رسانه على الجمهور الداخلي من المواطنين، أهدافه خلال الخمسين واتمن العملاء لعلامي الاتصال المستمر، بحيث تزامن مع خطة العمل المعتمدة فيما يشروعه السياحة الوطنية.

### ٢ - الخطاب التعريفي:

يعبر هذا الخطاب عن المرحلة الثانية من مرحلة العملاء لعلام السياحي في الجزائر، وهي المرحلة التي يكتفى القول إن البيئة المحلية والخارجية باتت مهيأة لخالها الاستقبال المواء لعلامية تهدف إلى التعريف بالمقومات التي توفر المنتجات السياحية التي توفر على مختلف المناطق الجزائرية، وعلى المستوى المحلي توقيع أيديه هذا الخطاب بأهدافه خلال الخمسينات، بحيث يمكنه انتشاره على مختلف مناطق السياحة، أما على المستوى العالمي فيؤديه هذا الخطاب بحسب نتائج الدراسات التي تبين بعدها القيمة اللاحقة على مدى اهتمام الجمهور بالخارج، حيث إن هذه النتائج تحدد بناء على نتائج الدراسات التي تبين بعدها القيمة اللاحقة على مدى اهتمام الجمهور بالخارج، إضافة إلى قدر المعلومات المتوفرة لديه عنها نوعها، واحتياجاته المعرفية المستقبلية حولها.

### ٣ - الخطاب الإقناطي:

يعبر هذا الخطاب الذي يستمر العمل به، على المستوى المحلي، عشر سنوات من العملاء لعلامياً بأهدافه لقناعات الجماهير بإيجابي السياحة الداخلية على مختلف الأصعدة، بغية دفعهم إلى اتخاذ اتجاهات توسلوكيات إيجابية نحوها، أما اتجاهات الجمهور على خارجية فتحتقره هذا الخطاب بأهدافه بناء على نتائج الدراسات التي تبين بعدها القيمة اللاحقة وعلى الرغبة من تقسيم العملاء لعلامي بناء على الخطابات الإعلامية التي ترسو خلال كل مرحلة من مرحلة العملاء لعلام السياحي، إلا أنه هذا التقسيم لا يغطي جميع العناصر على نحو متزامن قد يستدعي ظهور الخطابات الثلاثة خلال مرحلة واحدة، مع التأكيد على ضرورة تفاوت أولويات الممارسات الخاصة بكل خطاب بحسب احتياجاته الجمهور المستهدف.

### الإعلام والترويج السياحي:

يحتل الترويج السياحي أهمية كبيرة كونه عاملاً مهماً في إبراز الكنوز التي يزخر بها كل بلد، ومنها بلادنا التي تولي هذا الجانب أهمية متزايدة، من خلال الوسائل الإعلامية المختلفة (مرئية، مسموعة، مطبوعة) والمهرجانات والمشاركات الواسعة في المحافل الدولية المتعددة، بمشاركة شخصيات فنية وثقافية

ودينية ورياضية مشهورة على غرار كل من: الشاب خالد، زين الدين زيدان، زهور أونيسى، الشيخ فركوس، وغيرهم من الشخصيات التي لها العديد من المعجبين سواء في أوروبا أو الشرق العربي أو حتى في باقي دول العالم، وينطوي اعتمادهم في الإشهار لوجهات سياحية معينة على أساليب وطرق عديدة منها تسويق سياحة بلدنا في دول العالم، كما يمكنها أيضاً أن تعتمد على شهرتها داخل الوطن لتسويق السياحة الداخلية، فبإمكانهم أن يتحدثوا ولو باقتضاب خلال الحفلات أو اللقاءات التلفزيونية أو الحوارات الصحفية عن جمال بلادهم لترغيب محبيهم في زيارتها، كل هذا لإنجاح عملية الترويج السياحي ونقل الصورة الحقيقة للجزائر إلى العالم ومن أجل ذلك لابد من تظافر جهود الجميع لخوض نضالات ترويجية طويلة النفس وواسعة المدى وفقاً لاستراتيجية تحدها وزارة السياحة والأسفار وتشرف على تنفيذها بالشكل الذي ينجح في جذب الحركة السياحية العالمية إلى بلدنا، تلك الصورة التي يشكلها الإعلام الترويجي بدرجة ملحوظة يستوجب توفر معلومات جذابة وحقيقة وحديثة كما يتطلب اختيار صيغ الخطاب الإعلامي الملائمة للأسوق والفنان السياحية المختلفة وتقديم الصورة الجاذبة بأساليب متنوعة ومدرسة ومشوقة، لا تؤدي إلى الانصراف عنها.

لا يمكن تحقيق صناعة سياحية هامة إلا إذا رافقها جهد هام بالتشييد والترويج السياحي ويكتفى أن نأخذ على سبيل المثال فرنسا الدولة الأولى في العالم في عدد السياح الذين يقصدونها فقد قصدها عام 2005 / 76 مليون سائح أنفقوا أكثر من 42.3 / مليار دولار، وهذا يشكل 9.5% من السياحة العالمية ، أو إسبانيا التي زارها 55.6 مليون سائح أنفقوا 47.9 مليار دولار. وجاءت الولايات المتحدة في المرتبة الثالثة من حيث عدد السياح حيث زارها 49.4 مليون سائح لكنها كانت بالمرتبة الأولى من حيث الإيرادات حيث انفق هؤلاء 81.7 مليار دولار ولعل انخفاض عائدات فرنسا على الرغم من العدد الكبير للسياح كان بسبب أن عدد كبيراً من السياح يدخلون فرنسا كمحطة عبور إلى دولة ثانية مثل إسبانيا وألمانيا مما يقلل من حجم الإنفاق الذي يرتفع على نحو ملحوظ في الدول التي تمثل الوجهة النهائية للسائح. وما يلفت النظر إن إسبانيا والتي أصبحت الدولة الثالثة في عدد السواح هي الدولة الأولى في العالم في الإنفاق على التشييد والترويج حيث أنفقت عام 1997 مبلغ 71 مليون دولار، وزارها 43 مليون سائح أنفقوا 26.6 / مليار دولار لتزيد من وارداتها وعدد السياح الذين يقصدونها ولم تكتمل بما تحقق من إنجازات فماذا يعني ذلك؟<sup>1</sup>.

<sup>1</sup>تقارير صادرة عن المنظمة العالمية للسياحة موقع إنترنت ([المنظمة العالمية للسياحة](http://www.world-tourism.org)) ، <[www.world-tourism.org](http://www.world-tourism.org)> . 2007/3/22

يتميز الاتصال الجماهيري بقدرته على توصيل الرسائل إلى جمهور عريض متباين الاتجاهات والمستويات، وإلى أفراد غير معروفين للقائم بالاتصال، تصلهم رسالة في اللحظة نفسها وبسرعة مدهشة، مع مقدرة على إنشاء رأي عام، وعلى تنمية اتجاهات وأنماط من السلوك غير موجودة أصلاً، والمقدرة على نقل المعرفة والمعلومات.

وتشكل وسائل الإعلام بالنسبة لملايين البشر، الوسيلة الأساسية للحصول على الثقافة وجميع أشكال التعبير الخلاق، كذلك فلاتصال دور في تبصير شؤون المعرفة وتنظيم الذاكرة الجماعية للمجتمع، وبخاصة جمع المعلومات ومعالجتها واستخدامها، وهو يستطيع إعادة صياغة القالب الثقافي للمجتمع، مع ذلك فإن التطور السريع للتكنولوجيا الجديدة ونمو البنى المصنعة، التي تمد سيطرتها على الثقافة وعلى الإعلام ينشأ في هذا المجال كما فيسائر المجالات مشكلات وأخطاراً، وعلى الرغم من القدر الهائل من التغيير الثقافي، لا يزال يحتفظ الاتصال بأشكاله التقليدية القائمة على التبادل بين الأفراد. إنه من الجائز أيضاً القول بأن وسائل الإعلام الجماهيرية في العالم الحديث توفر الزاد الثقافي، وتشكل الخبرة الثقافية لملايين كثيرة من الناس، فهي العامل الأساسي في الترويج السياحي وكذلك الإعلان من خلال إعطاء الصورة الصحيحة والمشتركة عن بلدنا وتقديمه للعالم والتعریف به بأشكال متعددة من وسائل وأدوات الإعلام المرئي والمسموع والمكتوب ومن خلال المهرجانات والمعارض وتبادل الوفود والفرق الفنية والمطبوعات والأفلام وغير ذلك.

ولا بد من التوقف عند مفهوم التكامل بين الثقافة والاتصال، فإذا استخدمنا مصطلح "الثقافة" عيناً مجموع إنجازات الإبداع الإنساني أي كل ما أضافها الإنسان إلى الطبيعة، وإذا اعتبرنا مصطلح الثقافة تجسيداً لكل ما يسمى بالحياة الإنسانية ليضم كافة جوانب الحياة وكل طرائق التفاهم، على ضوء هذا فإن الاتصال، بين الناس والأمم على حد سواء، عنصر أساسي في كافة نواحي الحياة ومن ثم في كل ثقافة. ويعتبر دور الاتصال والإعلام بمثابة دور الناقل الأساسي للثقافة، إذ أن وسائل الاتصال هي أدوات ثقافة تساعد على دعم المواقف أو التأثير فيها، وعلى تعزيز ونشر الأنماط السلوكية وتحقيق التكامل الاجتماعي، وهي تؤدي دوراً أساسياً في تطبيق السياسات الثقافية، وفي تيسير إضفاء طابعديمقراطي على الثقافة.

وتعتمد الخطة الإعلامية على جملة من المفاهيم الأساسية المتعلقة بدور الإعلام في المجتمع، وعلى تصور مهني ، للدور الذي يمكن أن تؤديه وسائل الاتصال، من منطلق التفهم لخصوصية المجتمع، وفي ضوء الواقع العملي لتجاربها الاجتماعية والسياسية ومقوماتها الوطنية. ومسؤولية الإعلام الاجتماعية، تتبع من دوره كأحد أدوات التغيير والتنفيذ، وأحد أدوات التكيف الاجتماعي المستمر، وأحد الوسائل القادرة على تشكيل التفكير الاجتماعي وترسيده.

عندما يتعدّد النّاس، التّطلع إلى وسائل إعلامهم، للحصول على الحقيقة، أو نقل الحقيقة إليهم، أو من أفواههم، يتعرّز دور الإعلام كمدافع عن القيم وعن معنى الخدمة العامة، أو كموصل أمين لمعناها، عندئذ يصبح الإعلام جسراً للتواصل والتفاهم بين قاعدته العريضة وبين قياداته

والعلوم أنَّ الاهتمام الآن مركَّز في كافة البلدان المصنَّعة، وفي عدم تزايد من البلدان النامية على الفرص الجديدة التي تعرضها الابتكارات التكنولوجية في هذا المجال، ومع ذلك فإنَّ هذه الفرص ليست تعدَّ في متناول كل فرد، ويرجع ذلك إلى عوامل سياسية واقتصادية، لأنَّ كثيراً من الاكتشافات العلمية والابتكارات التكنولوجية قد توصل إليها عدد قليل من البلدان ومن الشركات غير الوطنية التي قد تستمر في السيطرة عليها لفترة طويلة قادمة، ومن ثمَّ فمن الحيوي أن تحدَّد كيف يمكن أن يكون لهذه التطورات التكنولوجية أقصى فائدة لكلِّ الأمم وكلِّ جماعة في داخل كلِّ أمة، وفي نهاية المطاف لكلِّ الرجال والنساء، وكيف تستطيع أن تساعده على التخفيف من ضروب التفاوت والظلم.

#### مفهوم الوعي السياحي:

يشكل الوعي السياحي أهمية كبيرة في تحسين الصورة السياحية والتقليل من بعض الآثار السلبية التي ترافق صناعة السياحة، ويكون ذلك من خلال بناء مجتمع متَّفق سياحياً، تبني هذه الثقافة على أساس إدراك ووعي عالي لأهمية القطاع بما يساهم في تشكيل محبي سياحي سليم، وهذا الوعي لا يتحقَّق إلا من خلال تظافر جهود كافة الجهات داخل المجتمع، ذلك لأنَّ عملية تطوير السياحة لا يتوقف مسارها على القطاعين الخاص والعالم وإنما يتعداه إلى المواطن العادي باعتباره العنصر الأساسي والمهم في عملية التنمية من جهة ومعيار حقيقي للرضى والتقدُّم الحضاري للمجتمع من جهة أخرى، فالسياحة مرتبطة بسلوكيات الأفراد، ولن تنهض السياحة وتزدهر إلا إذا حضنها المجتمع ككل واعتبرها قضية مجتمع، للعمل على تصحيح الصورة وإعادة تفعيل الخطاب السياحي، والتَّأكيد على عدم افتراض وجود حالة الوعي التامة بينهم، لذا اعتبر الوعي السياحي على أنه المعرفة والفهم والإدراك لمجموعة من القيم والاتجاهات والمبادئ السائدة في مجال السياحة، والتي تتيح لأفراد المجتمع المشاركة بفاعلية في أوضاع مجتمعهم ومشكلاته، ويهذبوا موقفهم منها، وتدفعهم للتحرك من أجل تطويرها والعمل على غرسها في أذهان الأجيال القادمة بما يساعد على تحقيق التنمية السياحية في الوطن، كما يمثل الوعي السياحي المحصلة النهائية للعلاقات والنتائج التي تطرحها عملية التفاعل بين مختلف الأطراف الفاعلة في السياحة، والتي تبرز في كفاءة وفاعلية كل عنصر من عناصر المنتج السياحي في تمثيل الأهداف المطلوبة منها، وهؤلاء الفاعلون هم أطراف عديدة منهم المؤسسات الرسمية والقطاع الخاص الذين ينظرون إلى الوعي المجتمعي باعتباره أداة أساسية من أدوات

التنمية، بينما يبقى المجتمع هو المتألق والمستخدم الأخير لنتائج التنمية في هذا القطاع. وهناك أمثلة عالمية ودراسات منذ عقود تثبت كيف يسهم الوعي السياحي المجتمعي والمؤسسي في إنشاء تنمية سياحية وثراء مجتمعي مقابل ما يمكن أن يحدث إذا ما أهملت مسائل بناء اتجاهات جديدة وصديقة للتنمية السياحية، ويمكن المقارنة في هذا الشأن مع الكثير من الدول التي تتصدر قائمة الدول الكبار في عدد السياح والإيرادات السياحية.

والمسألة الأخرى أنّ وعي وإدراك المواطن بأهمية السياحي لا يرتبط بالجانب الاقتصادي فقط بل يرتبط بالخصوصية الثقافية للدولة ويحمل مضامين متعددة مرتبطة بالهوية والانتماء، وهذه المفاهيم تحتاج إلى تنشئة اجتماعية قائمة على نقل وبث القيم والعادات والتقاليد والمفاهيم وكل ما هو ذا قيمة في ثقافة أو حضارة الوطن والتي تساهم في الوصول إلى حالة عالية من الوعي السياحي، وعليه فإن الأطراف التي تساهم في بناء الوعي هي متعددة ومن بينها: المدارس، الجامعات، قادة الرأي وصنّاع القرار، الأسرة، المراكز الثقافية والاجتماعية، الاتحادات والجمعيات المحلية والوطنية، المجتمعات المحلية، المؤسسات السياحية، المؤسسات الحكومية وغيرها من الأطراف القادرة على إنشاء حالة جديدة من التطبيع الاجتماعي التي بدورها تؤدي إلى حالة من المزاج الثقافي الإيجابي تجاه السياحة.

### **الأساليب المستخدمة في بناء الوعي السياحي:**

لقد تعدّدت الأساليب المستخدمة في بناء الوعي السياحي في المجتمعات السياحية، علماً أن هذه الأساليب تعتمد على الخصوصية الثقافية لكل مجتمع، وقد تبنّت العديد من الدراسات ضرورة استخدام ثلاثة مداخل أساسية في بناء الوعي السياحي وهي: التخطيط السياحي، التعليم السياحي، والتسويق السياحي، على اعتبار أنَّ الأدوات التي تستخدم في تفسير هذه المداخل مختلفة من مجتمع إلى آخر، وفيما يلي استعراض لهذه المدخلات والأدوات المستخدمة في تفسيرها:

#### **أولاً: التعليم السياحي:**

وهنا تظهر أهمية التعليم والتعلم معاً على اعتبار أن بناء الوعي السياحي هو من مسؤولية الأسرة الجزائرية قبل كلّ شيء ومن ثم هو دور الجامعات والمدارس ، ويكون ذلك من خلال إدخال التعليم السياحي في المناهج الدراسية في المدارس والجامعات وإنشاء كليات وتخصصات تعنى بتخریج المتخصصين في السياحة والضيافة، كما أن الأستاذ في التعليم الأولى والعلمي له دوراً أساسياً في تعليم السياحة وتعليم التراث والتربيّة المتحفيّة وتدعيم السلوكيات الإيجابية تجاهها، كما يمكن لشخصيات وقادة الرأي في المجتمع أن

تكون لهم مساهمة في هذا البناء من خلال إلقاء محاضرات والمشاركة في الندوات والمؤتمرات التي تعنى بالسياحة.

### ثانياً: التخطيط السياحي:

ويكون ذلك من خلال إشراك كافة أفراد المجتمع في عملية التخطيط هذه من خلال الاستماع إلى أفكارهم البناءة وتنعيم هذه الأفكار في إطار التنمية السياحية، فضلاً عن إشراكهم في الاستثمارات السياحية حتى يسود الشعور لديهم بان المردود السياحي لا سيما العائد الاقتصادي هو لكافة أطراف المجتمع وليس حكراً على فئة معينة، كما يجب إيجاد آليات للتواصل بين السائح والمواطن في المجتمعات السياحية في مختلف أنحاء الدولة.

### ثالثاً: التسويق السياحي:

يشكل التسويق النشاط التصديرى الوحيد في قطاع السياحة وهو أداة فاعلة في بناء الوعي السياحي، ويمكن أن يكون ذلك من خلال مختلف أدوات الاتصال التسويقية المسموعة والمرئية على اختلاف إشكالها ومن بينها: الواقع الإلكتروني، شاشة التلفزيون المحلي والفضائي، الموبايل، الصحف، المطبوعات والمنشورات، الكتب والمقالات، المجلات المتخصصة بالسياحة، الأفلام التسجيلية، الراديو، شبكة الأنترنت، المؤتمرات، الدراما المحلية، العاملين في الأعلام السياحي، المجالس البلدية وال محلية، وغيرها من الأدوات.

### العلاقات العامة في المجال السياحي:

#### العلاقات العامة:

تعددت تعاريف العلاقات العامة بتعدد وجهات نظر المختصين في هذا المجال، والجوانب التي ارتكزوا عليها في تقديم للتعريف الخاصة بها، وفيما يلي: نورد أهم التعريفات الخاصة بالعلاقات العامة على أنها "مجموعة من النشاطات تقوم بها هيئة أو اتحاد أو حكومة أو أي تنظيم في البناء الاجتماعي، من أجل ابتكار علاقات جيدة وطيبة وسليمة مع الجماهير المختلفة التي تتعامل معها، كجمهور المستهلكين والمستخدمين وحملة الأسهم، وكذلك الجمهور بوجه عام، وذلك لتفسير نفسها للمجتمع حتى تكتسب رضاه"<sup>١</sup>

---

١- حمدي عبد الحارث، العلاقات العامة في الدول النامية، د. ط، المكتبة الجامعية، الإسكندرية، 2000، ص30.

أما جمعية العلاقات العامة الدولية، فتعرف العلاقات العامة على أنها "الوظيفة الإدارية المستمرة والمخططة، والتي تسعى من خلالها المنظمات إلى كسب تفاهم وتعاطف وتأييد الجماهير الداخلية والخارجية والحفاظ على استمراره، وذلك بدراسة الرأي العام وللتتأكد من توافقه مع سياسات المنظمة"<sup>١</sup>.

وفي التعريف العام لمفهوم العلاقات العامة يقال بأنها: "ترويج لإيجاد نوع من الصلات القوية بين الشخص والشركة أو المؤسسة، والأشخاص الآخرين أو المجتمع بصفة عامة من خلال الاتصالات المستمرة، وتغيير الأحداث والتفاعل بين الأفراد والجماعات، ثم تقييم ردود الفعل الناتجة عن هذا الاتصال والتفاعل"<sup>٢</sup>.

وبذلك تكون العلاقات العامة القناة التي تنفذ عبرها اتجاهات وآراء الجماهير، وحلقة الوصل بين المنظمة والجمهور في آن واحد، وقد ركّزت التعاريف في مجلتها على تقدير الرأي وضرورة قياسه لما له من أثر على نجاح المنظمات باختلاف أهدافها، واختلفت في التركيز من جهة وعلى الوظائف من جهة أخرى.

وعليه نستنتج أن :

\* العلاقات العامة وظيفة إدارية مستمرة ومخططة تهدف إلى تحقيق التفاهم بين المنظمة وجماهيرها المختلفة.

\* تساهم العلاقات العامة في تكوين وتدعم الصورة الحسنة والصورة الطيبة للمنظمة في أذهان الجماهير المختلفة.

\* يمكن للعلاقات العامة أن تطبق في مختلف المنظمات مع مختلف الجماهير.

\* تقوم العلاقات العامة بقياس الرأي العام والتتأكد من توافقه مع سياسة المنظمة.

\* العلاقات العامة عملية اتصالية ذات اتجاهين، من المنظمة إلى الجمهور ومن الجمهور إلى المنظمة.  
تقوم العلاقات العامة على تحقيق المصلحة المشتركة بين المنظمة والجماهير، وعليه فإن العلاقات العامة هي مختلف الجهود الإدارية المخططة المستمرة لمحافظة على الفهم المشترك والثقة المتبادلة بين المنظمة والجماهير المتصلة بها، لأجل تحسين وتدعم صورة المنظمة ومنتجاتها.

و عموماً، فإن هناك سبعة ركائز أساسية تستند عليها العلاقات العامة عند القيام بمختلف أنشطتها، نلخصها في ما يلي:

1- أبو قحف عبد السلام، هندسة الإعلان وال العلاقات العامة، د.ط، مكتبة ومطبعة الإشاع الفنية، مصر، 2001، ص325.

2أحمد محمد المصري، العلاقات العامة، د. ط، مؤسسة شباب الجامعة، مصر، 2000، ص 20.

- \* ترتكز العلاقات العامة على الديناميكية والحيوية، لأجل مواجهة الصعوبات التي تعرّضها في طريق الوصول إلى أهدافها.
- \* يتميز نشاط العلاقات بالتوسيع والعمل في مختلف المجالات السياحية، التجارية، الصناعية، الإدارية، الصحة، الجيش... الخ
- \* ترتكز العلاقات على مبادئ أخلاقية، وتقوم على أساس من الثقة والاحترام المتبادل بين الطرفين (المنظمة، الجمهور) مع مراعاة الأمانة والصدق والاستعانة بالحقائق والأرقام، والابتعاد في برامجها عن وسائل الغش والتديليس والخداع.
- \* ترتكز العلاقات العامة على الجانب الإنساني، من خلال تحسين ظروف العمل والاعتماد على مبدأ تحقيق العدالة المطلقة بين جمهور المنظمة (الداخلي والخارجي) وهكذا.
- \* تقوم العلاقات العامة أيضاً على تحمل المسؤولية الاجتماعية اتجاه الجمهور الداخلي والخارجي للمنظمة.
- \* ترتكز العلاقات العامة على توافق برامجها مع ظروف المجتمع، من أجل مقابلة وإشباع حاجات أفراده. ترتكز العلاقات العامة على احترام رأي الأفراد وحقوقهم الأساسية.

### **أهداف العلاقات العامة:**

تسعى أي منظمة سواء كانت صغيرة أو كبيرة، عامة أو خاصة، تجارية أو غير تجارية إلى النجاح والاستمرار في عملها وسط جمهور يختلف باختلاف طبيعة نشاط المنظمة، حجمها ورأسمالها لذلك فإن الأهداف العامة الرئيسية التي يجب أن ينطلق من خلالها نشاط العلاقات العامة تكمن في أربعة أهداف رئيسية هي<sup>1</sup>:

- 1- بناء سمعة طيبة للمنظمة داخل محيطها الداخلي والخارجي.
- 2- المحافظة على جو من الثقة والرضا على المنظمة لدى الجماهير.
- 3- تكوين صورة ذهنية إيجابية عن المنظمة.
- 4- تشكيل حالة من التوافق المصلحي بين المنظمة وجماهيرها.

كما تهدف العلاقات العامة إلى إقامة علاقات طيبة وزيادة فرص التفاهم المتبادل والتوافق والانسجام بين المنظمة وأطراف التعامل الداخلي والخارجي، ويمكن تقسيم أهداف العلاقات العامة في إطار علاقاتها بالجمهور إلى:

---

<sup>1</sup>- الصراير محمد نجيب، العلاقات العامة (الأسس والمبادئ)، الأردن، مكتبة الرائد العلمية، 2000، ص12.

## **١-الأهداف الخاصة بالجمهور الداخلي:** ويمكن تلخيصها في النقاط التالية<sup>١</sup>:

- \* بناء الثقة بين المنظمة والجمهور الداخلي.
- \* نشر الوعي بين العاملين، وتعريفهم بدورهم وأهمية هذه الأدوار في المنظمة.
- \* رفع أو تحسين الكفاءة الإنتاجية للعاملين، من خلال الاهتمام أو المشاركة في حل مشاكلهم المتعلقة بظروف العمل المادية والاجتماعية.
- \* شرح وتوضيح سياسات وخطط المنظمة وتحديد دور العاملين في إنجاز هذه السياسات والأهداف.
- \* تنمية روح التفاهم بين الإدارة والعمال، وكسب تفهمهم وتعاونهم بهدف زيادة الإنتاج.
- \* رفع المستوى الثقافي والاجتماعي للعمال.

## **٢-الأهداف الرئيسية المرتبطة بالجماهير الخارجية:** أهمها ما يلي<sup>٢</sup>:

- \* بناء والحفاظ على السمعة الطيبة للمنظمة وتدعم صورتها الذهنية لدى جماهيرها، من خلال التقديم الجديد للمنظمة وشرحها وسياساتها وأهدافها.
- \* استقطاب الكفاءات البشرية المتميزة والمناسبة للعمل بالمنظمة
- \* توفير معلومات الإدارة عن الجماهير أو أطراف التعامل مع المنظمة.
- \* شرح دور المنظمة في خدمة البيئة والمواطنين بصفة عامة.
- \* التعريف بنشاط المنظمة والعمل على تحقيق القبول الاجتماعي.
- \* الوصول إلى الجمهور المعنى وتحقيق التواصل معه.
- \* شعور المستهلك بالرضا المستمر والمزيد.

وتواجه وظيفة العلاقات العامة عدة صعوبات في سيرها نحو تحقيق كل أو بعض هذه الأهداف من بينها:

- النظر إلى نشاط العلاقات العامة على أنه عمل كل فرد في المنظمة، ولا يحتاج إلى أفراد مختصين لأداء هذه الوظيفة.
- نقص المخصصات المالية اللازمة لتغطية النفقات المطلوبة لممارسة الأنشطة المختلفة للعلاقات العامة.
- ما يزال هناك العديد من المديرين ينظرون إلى إدارة العلاقات العامة على أنها إدارة ذات أهمية ثانوية.

<sup>١</sup>- أبو قحف عبد السلام، مرجع سابق، ص330.

<sup>٢</sup>- عد إلى: - نفس المرجع السابق، ص331.

- العمروضان المحمود: مبادئ التسويق، دار وللنشر والتوزيع، الأردن، عمان، 2005، ص329.

<sup>٣</sup>- أبو قحف عبد السلام، مرجع سابق، ص ص346 – 347 .

- عدم توفر المهارات والمؤهلات والصفات المطلوبة لأداء وظيفة العلاقات العامة من طرف الممارسين، مما يجعل المنظمة تفقد إلى حد كبير تأييد وتعاطف الجمهور بسبب هذا التجاهل أو عدم الاهتمام.
  - الانطباع السلبي حول وظيفة العلاقات العامة، والنظر إلى ممارسها على أنه ماكر وغير أمين.
  - نقص الثقة في الجماهير وقدان الثقة في المنظمات.
- وظائف وأهمية العلاقات العامة:**

تتعدد وظائف العلاقات العامة بتنوع أهدافها وأهميتها التي تختلف من منظمة إلى أخرى، وفيما يلي أهم الوظائف المنقولة عليها في مجال العلاقات العامة، ودرجة الأهمية التي يحظى بها في مختلف المنظمات،

ويخلص العديد من الكتاب وظائف العلاقات العامة في الآتي<sup>1</sup> :

- 1- **البحث:** ويتمثل في تلك الدراسات المتعلقة بقياس اتجاهات الرأي العام لجماهير المنظمة في الداخل والخارج.
- 2- **التخطيط:** ويقصد به تحديد ورسم سياسة العلاقات العامة، وذلك بتحديد الهدف والجماهير المستهدفة وتصميم البرامج الإعلامية وتوزيع الاختصاصات وتحديد الميزانية وتوزيعها على الأنشطة
- 3- **التنسيق:** تعمل إدارة العلاقات العامة على التنسيق بين مختلف أقسامها والتنسيق بين الإدارات الأخرى في المنظمة، لتحقيق الانسجام بين هذه الإدارات من ناحية وبين المنظمة وجمهورها الداخلي والخارجي من ناحية أخرى.
- 4- **الإدارة:** وتتضمن تقديم الخدمات لسائر الإدارات ومساعدتها على أداء وظائفها المتصلة بالجماهير فهي تساعد إدارة المستخدمين في اختيار الموظفين والعمال وتدريبهم وإعداد ما يلزم للعناية بصحتهم وتقاومهم والنظر في وسائل تشجيعهم.
- 5- **الإنتاج:** ويتصل بهذه الوظيفة عدد كبير من الأعمال الهامة المتعلقة بالإعلام والنشر فإلى جانب الاتصالات الصحفية وإصدار البلاغات والبيانات وعقد المؤتمرات تقوم إدارة العلاقات العامة بإنتاج الأفلام السينمائية الموجهة إلى جماهير المستخدمين<sup>1</sup>.

---

<sup>1</sup>- سمير حسن منصور ، العلاقات العامة من منظور الخدمة الاجتماعية، د. ط، مطبعة البحيرة، د. م. ن، د. س. ن، ص ص

بالإضافة إلى هذه الوظائف فقد حدد إيفي لي أهم وظائف العلاقات العامة في الآتي<sup>2</sup>:

- أولاً: مساعدة الجمهور على التكيف، حيث يقصد بالتكيف التقبل عن طريق الإقناع والمشورة الموجهة إليه.
- ثانياً: استخدام وسائل الإعلام والاتصال بصورة علمية سليمة، ونؤكد هنا ضرورة دراسة الجماهير وتحليل اتجاهات الرأي العام والتعرف على أسباب عدم التقبل الظاهر منها والمستتر.
- ثالثاً: الإقناع أي خدمة اهتمامات الجماهير والعمل على حفظ مستوى هذه الاهتمامات.

## العلاقات العامة السياحية

### تعريف العلاقات العامة السياحية:

تعرف العلاقات العامة السياحية بأنّها "الجهود الإدارية الخلاقة والمدرّسة والمستمرة من قبل المسؤولين المؤهّلين والمدرّبين داخل أجهزة السياحة الرسمية وخارجها في المؤسسات والشركات السياحية لنشر الحقائق والمعلومات والأفكار والآراء المتعلقة بالسياحة بما يساعد على إقامة جسور الصداقة والتّفاهم والثقة مع أبناء البلدان الأخرى لتحسين الصورة الذهنية عن بلد ما لتحقيق زيادة كبيرة في عدد السائحين<sup>3</sup> وعلى هذا فالعلاقات العامة ليست وظيفة إدارية يكلّف بها شخص أو قسم وإنما هي فلسفة وأسلوب عمل يشترك في مسؤوليته جميع العاملين في حقل السياحة داخل جهاز السياحة الرسمي للبلد وخارجها على مختلف المستويات، لتحقق تكامل الصورة التي تظهر عليها السياحة لدى الجماهير.

### وظائف العلاقات العامة السياحية:

تحصّر الوظائف الأساسية للعلاقات العامة في مجال الترويج السياحي في الوظائف التالية<sup>4</sup>:

- أولاً: البحث والمقصود بالبحث إجراء الدراسات المتصلة بمعرفة الاتجاهات الجماهيرية سواء عن طريق الاستفتاء أو تحليل قصاصات الصحف ودراسة وسائل الترويج التي تعتبر في مجموعها مؤشراً تساعدنا على معرفة ميول الجماهير ورغباتها ووجهات نظرها وهذه لها أهمية كبرى في السياحة سواء بالنسبة للدوريات المتخصصة في هذا المجال أو بالنسبة لغيرها من الصحف التي تتناول السياحة بالاهتمام بين آن وآخر.

### ثانياً: التخطيط:

<sup>1</sup>- نفس المرجع، ص 66.

<sup>2</sup>- غريب عبد السميم غريب، الاتصال وال العلاقات العامة في المجتمع المعاصر، مؤسسة شباب الجامعة، مصر، 2004، ص 63.

<sup>3</sup>- إبراهيم إمام، مرجع سبق ذكره، 136.

<sup>4</sup>- أحمد الجلاد، التنمية والإعلام السياحي المستدام، د. ط، عالم الكتب، مصر، 2003، ص 137.

ويقصد بالتخطيط رسم سياسة العلاقات العامة بالنسبة للمنشأة وذلك بتحديد الأهداف وتصميم البرامج الترويجية من حيث التوقيت وتوزيع الاختصاصات وتحديد الأعمال وفقاً للميزانية تحديداً دقيقاً ولا شك فالخطيط يأتي بعد البحث وبعد أن تعرف رغبات السائحين ووجهات النظر وتحدد وكالات السفر والسياحة وبعد دراسة مشكلات الجماهير الداخلية والخارجية وإمكانيات العمل الداخلي تحدد الخطط الواقعية.

### ثالثاً: التسويق:

فالتسويق هو عمل أساسى يهدف إلى توحيد وجهات النظر عن طريق تجميع المعلومات الواردة من الخارج إلى المنشأة وكذلك توحيد وجهات نظر المنشأة عندما تريد التعبير عن نفسها حتى لا يحدث أي تضارب أو تناقض لهذا تبذل الجهود للترويج ببعض الوكالات بالخارج لتزويدهم بالمعلومات غير المشوهة أو المتضاربة ودراسة المقترنات أو الشكوى من قبل العلاقات العامة دراسة دقيقة وسريعة والإجابة عليها إجابة واضحة لا لبس فيها ولا تناقض لأنّها تعبر عن وجهة النظر الإدارية التي ينبغي أن تظفر دائماً بالتأييد والاحترام.

### رابعاً: الإدارة:

والإدارة تعنى تقديم الخدمات لسائر الإدارات ومساعدتها على أداء وظائفها المتصلة بالجماهير فهي تساعده إدارة شؤون العاملين في الاتصال بهم وإعداد ما يلزم لتنميهم ورفع روحهم المعنوية ، على هذا النحو يمكن لإدارة العلاقات العامة أن تساعده شتى الإدارات في مجال الاتصال بجماهير السائحين، والوكالء والصحفيين وغيرهم.

### خامساً: الإنتاج:

وهذه الوظيفة تتصل بعدد كبير من الأعمال الهامة المتعلقة بالإعلام والنشر إلى جانب الاتصال بالصحافة وتقوم إدارة العلاقات العامة بإنتاج الأفلام السينمائية الموجهة إلى جماهير العاملين والطلبة والسائحين في الداخل والخارج وفي بعض الأحوال تستخدم الصور والشرائح المضيئة.

### دور العلاقات العامة في الترويج السياحي:

تعد العلاقات العامة أحد أهم العناصر المزيج الترويجي، بل وأكثرها أهمية خاصة وأنّها تعنى بناء علاقات طيبة وجيدة مع الجمهور السياحي والهدف من ذلك إثراز نتائج معينة سطّرها المستغلون بالترويج السياحي وهذا ما سيتضح لنا من خلال هذا المبحث.

واجبات مواصفات ومهارات رجل العلاقات العامة والسياحية:

## واجبات رجل العلاقات العامة السياحية:

تتمثل أهم واجبات رجل العلاقات العامة في ما يلي<sup>1</sup>:

- 1 وضع برامج إعلامية متكاملة يتم من خلالها توجيه الجهود والطاقات لتحقيق أهداف إعلامية للوصول إلى الجمهور المستهدف وترويج الخدمات والمنتج السياحي وخلق الثقة والتفاهم بينهما
- 2 تقديم المنشآة، والنّشاط السياحي بها والمنتج السياحي تديماً مناسباً يستهدف جذب انتباه الجمهور
- 3 بناء السمعة الطيبة والصورة المشوقة والمقنعة للبلاد والمنشآت السياحية
- 4 محاولة التعرّف على متطلبات الجهات وآراء الجمهور المتعامل مع المنشآة السياحية في الداخل والخارج.
- 5 تصحيح الصورة السلبية التي تداوم أجهزة الدعاية المضادة على رسّمها لمنطقة ما.
- 6 تأكيد الصورة الإيجابية وما تتّسّع به البلاد المراد جلب السواح إليها.
- 7 إعطاء صورة مبسطة عما يزخر به المجتمع من قيم وعادات وأعراف بقصد التقارب والتفاهم.
- 8 توثيق العلاقات العامة في المؤسسة ورجال الصحافة وإمدادهم بالم مواد المراد نشرها عن المؤسسة ونشاطها.
- 9 الإطّلاع على جميع الصحف والمجلات الأجنبية وإعداد سجّل يومي بالقصاصات وبما ورد فيها من أخبار. لتزويد المختصين بأهم ما فيها لدراسته وبحثه والإفاده منه أو الرد عليه.
- 10 الإعداد للمؤتمرات الصحفية التي يرى المسؤولون عقدها في أيّ مناسبة من المناسبات واتّخاذ الإجراءات الازمة لتسجيل وإذاعة أيّ حديث في الإذاعة والتلفزيون.

<sup>1</sup> - محمود الجوهرى دليل العلاقات العامة للمؤسسات والشركات، الدار القومية للطباعة والنشر، مصر، 1964، ص 35.